



Ab sofort
BESSERE
ENTSCHEIDUNGEN
✓

KI ALS Sparringspartner

Triff bessere unternehmerische Entscheidungen mit Deinem intelligentesten Mitarbeiter.

✓ Profi-Prompts inkl.

✓ Schritt für Schritt

✓ Sofort einsetzbar



GUIDE 01 · KI BUSINESS-BOOSTER

Willkommen.

WARUM DIESER GUIDE

Die meisten nutzen KI für Texte.

Die größten Entscheidungen treffen sie trotzdem allein.

Für E-Mails und Texte nutzt sie fast jeder. Der eigentliche Hebel liegt aber bei den Entscheidungen, die dein Unternehmen wirklich bewegen.

In dieser Serie wird KI zu einem konkreten Mitarbeiter. In diesem Guide: dein Sparringspartner für bessere Entscheidungen.

SO IST DIESER GUIDE AUFGEBAUT



💡 SO HOLST DU DAS MEISTE RAUS

Lies nicht nur – setz am Ende die 10-Minuten-Aufgabe mit einer echten Entscheidung wirklich um. Genau da entsteht der Unterschied.

DAS PROBLEM

“

**Die wichtigste
Entscheidung des Jahres.
Und keiner fragt kritisch nach.**

Kein Vorstand. Kein Beirat. Kein Sparringspartner.
Bis du KI an deine Seite holst.

O

Kritische Gegenstimmen

So trifft der typische Unternehmer seine größten Entscheidungen – allein.

Vom Bauchgefühl zur klaren Grundlage.

Was sich ändert, wenn KI an deiner Seite mitdenkt:

04

VORHER

- × Unsicherheit
- × Grübeln
- × Blinde Flecken
- × Teure Fehlentscheidungen



NACHHER

- ✓ Strukturierte Gedanken
- ✓ Chancen sichtbar
- ✓ Risiken sichtbar
- ✓ Klare Entscheidungsbasis

**Derselbe Kopf. Dieselbe Entscheidung.
Nur deutlich besser vorbereitet.**

Genau das macht KI als Sparringspartner – auf den nächsten Seiten zeige ich dir wie.

Die Sparringspartner-Methode. In 5 Schritten.

Bei jeder Entscheidung – immer dieselben fünf Schritte.

1

SCHRITT 1

Situation beschreiben

Schildere deine Lage konkret – mit Zahlen, Fakten, Kontext.

2

SCHRITT 2

Ziel definieren

Sag klar, was du erreichen willst und woran du Erfolg misst.

3

SCHRITT 3

Rahmenbedingungen nennen

Budget, Zeit, Risiken – und was nicht verhandelbar ist.

4

SCHRITT 4

Kritisch hinterfragen lassen

Lass die KI Gegenargumente, Risiken und blinde Flecken suchen.

5

SCHRITT 5

Entscheidungsvorlage erstellen

Chancen, Risiken und eine klare Empfehlung – kompakt zusammengefasst.

DIE SPARRINGSPARTNER-FORMEL

Situation + Ziel + Rahmen + Gegenposition
= Bessere Entscheidungen

Soll ich jemanden einstellen?

AUSGANGSLAGE

Aufträge +30 %

Team am Limit

Hält die Lage?

DEIN PROMPT – konkret ausgefüllt

Entscheidung: Ich überlege, einen zusätzlichen Mitarbeiter einzustellen.

Ausgangslage: Aufträge +30 % seit Q1, Team am Limit – aber ich weiß nicht, ob es hält.

Ziel: Wachstum sichern, ohne mich zu übernehmen.

Übernimm die Rolle eines erfahrenen Beraters: Chancen, Risiken, Rückfragen – dann Empfehlung.

☰ DIE KI ANTWORTET

„Bevor ich empfehle: Wie schnell brauchst du die Kapazität – und ist die Auftragslage saisonal? Falls das Wachstum stabil ist, lautet meine Empfehlung: befristet für 6 Monate einstellen, mit klarem Auslastungs-Trigger. So sicherst du das Wachstum, ohne dich an Fixkosten zu binden.“

→ ERGEBNIS

4 Minuten mit KI. Oder weitere 2 Stunden Grübeln.

💡 PROFI-TIPP

Kopiere am Ende den ganzen Chat-Verlauf in eine Notiz – so hast du deine Entscheidung samt Begründung schwarz auf weiß. Gold wert beim nächsten Mal.

Der Unternehmensberater.

Ehrliche Außensicht – erst die richtigen Fragen, dann die Empfehlung.

● ● ●PROMPT · kopieren & anpassen

Du bist ein erfahrener Unternehmensberater (20+ Jahre Mittelstand).

Entscheidung: [Entscheidung in 2–3 Sätzen]
Ausgangslage: [Zahlen, Fakten, Rahmen]
Ziel: [was du erreichen willst]

Analysiere strukturiert: Chancen, Risiken, übersehene Fragen.
Stelle mir deine wichtigsten Rückfragen zuerst – dann deine Empfehlung.

🗨️ **SO ANTWORTET DIE KI** – echter Auszug

Gute Entscheidung – aber bevor ich empfehle, drei Rückfragen:
Wie ausgelastet ist dein Team aktuell? Ist die Auftragslage saisonal? Wie schnell brauchst du die Kapazität?

✓ CHANCEN

- Aufträge sicher abarbeiten – keine Absagen mehr
- Mehr Zeit für Strategie statt Tagesgeschäft
- Wachstum wird belastbar planbar

⚠️ RISIKEN

- Fixkosten steigen sofort, Umsatz evtl. saisonal
- Einarbeitung bindet 4–6 Wochen deiner Zeit
- Bei einer Auftragsdelle drückt die Personaldecke

Nutzen ● ● ● ● ●

Risiko ● ● ● ● ●

Dringlichkeit ● ● ● ● ●

Reversibel ● ● ● ● ●

→ **EMPFEHLUNG**
Stelle befristet für 6 Monate ein – mit klarem Auslastungs-Trigger. So sicherst du das Wachstum, ohne dich langfristig an Fixkosten zu binden.

Der kritische Investor.

Nüchtern, zahlengetrieben, schonungslos – als wäre es sein eigenes Geld.



PROMPT · kopieren & anpassen

Du bist ein nüchterner, zahlengetriebener Investor – und es ist dein eigenes Geld, das in diese Entscheidung fließt.

Entscheidung: [Entscheidung in 2–3 Sätzen]

Zahlen & Annahmen: [Umsatz, Kosten, Annahmen]

Sei kritisch, nicht höflich. Beantworte:

- Würdest du investieren – ja oder nein?
- Was muss wahr sein, damit es sich rechnet?
- Wo verliere ich am wahrscheinlichsten Geld?

Gib am Ende eine klare Einschätzung von 1–10, wie überzeugend der Case ist – mit Begründung.

WANN EINSETZEN?

Wenn es ums Geld geht: Investitionen, Preis-Entscheidungen, neue Angebote. Er rechnet nach, wo du hoffst.

BEISPIEL-OUTPUT

„5 von 10. Du hast einen Businessplan gebaut, keinen Investment-Case. Fast jede Zahl darin ist eine Hoffnung.

Zeig mir, wie das Modell funktioniert, wenn Umsatz 30 % niedriger und Kosten 20 % höher ausfallen.“

Der Konkurrent.

Die Außensicht deines härtesten Wettbewerbers – er findet deine Lücken.



PROMPT · kopieren & anpassen

Du bist mein stärkster Wettbewerber.

Mein Vorhaben: [Entscheidung / Plan in 2–3 Sätzen]

Wenn du verhindern müsstest, dass mein Vorhaben erfolgreich wird:

- Wo würdest du angreifen?
- Welche Schwächen würdest du ausnutzen?
- Was unterschätze ich gerade?
- Warum wird mein Plan scheitern?

Antworte schonungslos – aus Sicht des Gegners.

WANN EINSETZEN?

Bei Wachstums-, Markt- und Angebots-Entscheidungen. Immer dann, wenn dein Plan auch jemand anderem auffallen könnte.

BEISPIEL-OUTPUT

„Dein größtes Risiko ist nicht dein Angebot. Es ist deine Geschwindigkeit.

Während du noch Inhalte produzierst, Funnels optimierst und an deiner Positionierung feilst, kaufe ich Reichweite ein und spreche jeden Tag mit Interessenten.

Du glaubst, dein Produkt gewinnt. Ich weiß, dass Distribution gewinnt.

Wenn du nicht schneller sichtbar wirst, verliere ich nicht gegen dein Angebot. Du verschwindest einfach unter meinem Marketingbudget.“

SOFORT-UMSETZEN-AUFGABE

Jetzt bist du dran.

DEINE AUFGABE

Eine echte Entscheidung. 10 Minuten.

Nimm eine Entscheidung, die bei dir gerade ansteht – und arbeite sie mit der Sparringspartner-Methode durch. Zum Beispiel:

Mitarbeiter
einstellen

Preise
erhöhen

Neues Angebot
starten

Marketing
erhöhen

Investition
tätigen

DEINE 5 SCHRITTE – ZUM ABHAKEN

Situation konkret beschrieben (Zahlen, Fakten, Kontext)

Ziel definiert – woran du Erfolg misst

Rahmenbedingungen genannt (Budget, Zeit, Tabus)

KI kritisch hinterfragen lassen

Entscheidungsvorlage erhalten – Chancen, Risiken, Empfehlung

10 Minuten. Eine Entscheidung. Ein klarer Kopf – und ein Sparringspartner, der nie müde wird.

Das war KI-Mitarbeiter Nr. 1 von 10. Die anderen warten bereits auf dich.

HEUTE GEWONNEN

✓ **KI-Sparringspartner**

FREIGESCHALTET

WEITERE KI-MITARBEITER ENTDECKEN

- | | | |
|-----------------------|-----------------------|--------------------------|
| 🔒 Recherche-Assistent | 🔒 Dokumenten-Analyst | 🔒 E-Mail-Assistent |
| 🔒 Protokollführer | 🔒 Content-Mitarbeiter | 🔒 Daten-Analyst |
| 🔒 Wissensmanager | 🔒 Vertriebsassistent | 🔒 Produktivitäts-Booster |

Diese 10 bilden dein Kernteam – auf business-revolution.de warten **über 50 weitere Use-Cases**.

PRO

Für Unternehmer, die KI produktiv nutzen wollen

Ab sofort 5-10 Stunden wöchentlich sparen und produktiver sein.

- ✓ 50+ konkrete KI-Use-Cases
- ✓ 300+ Praxis-Prompts
- ✓ Schritt-für-Schritt-Anleitungen
- ✓ Vorlagen & Workflows
- ✓ Jede Woche neue Use-Cases
- ✓ Sofort im Alltag einsetzbar

Produktiver mit KI arbeiten →

ULTRA

Von KI-Nutzung zum KI-Agenten-System

Systeme & Automatisierungen, die Aufgaben selbst erledigen.

- ✓ Alles aus PRO
- ✓ KI-Agenten
- ✓ Automatisierungen
- ✓ Business auf Autopilot stellen
- ✓ Prozesse statt Einzellösungen
- ✓ Skalierung mit KI

Mein Business automatisieren →

Du musst nicht lernen, wie KI funktioniert.

Du musst nur wissen, welchen Mitarbeiter du gerade brauchst.

